

RAOUL SCHWIMANN

Berater • Trainer • Coach • seit 1994

Transformation • Change • Projekt • Vertrieb • Service • International

Deutschland • Schweiz • Frankreich
Radolfzell • Kreuzlingen • Nancy

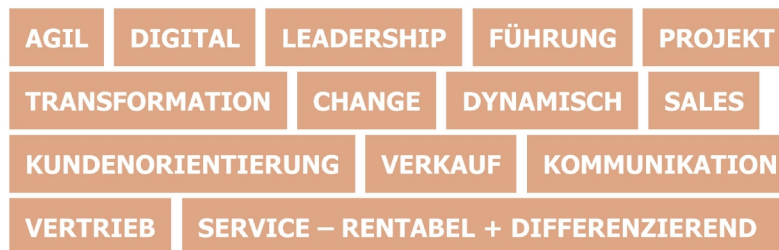
rs@g-p-s-ag.eu • +49-171-611.33.73



ZIELE

- Transformationsprozesse / Change entwickeln, moderieren, kommunizieren, anleiten & zum Erfolg führen.
- Lösungen in/für Organisation, Produkte und Dienstleistungen moderiert er/finden, kommunizieren & nachhaltig umsetzen.

FACHBEREICHE



ARBEITSBEISPIELE

- Service als kundenorientiertes & rentables Geschäft / Service als Verkauf: 10 Jahre, 7 Länder, 5 Kontinente, 3 Sprachen, >2000 TN in >160 Workshops (Industrie, Building, Healthcare)
- Ausbilder: Lehrgang zum KFZ-/NFZ-Serviceberater: BRD, 3 Jahre, 6 Lehrgänge, ca. 100 Mitarbeiter ausgebildet, 100% Prüfungs-Erfolgsquote (Dt. Premiumhersteller)
- Vertriebsentwicklung im POS: 2 Jahre, Deutschland (700 POS), >50 Workshops mit >1000 TN, Vertriebssteigerung 70 – 230 % über 9 Monate kontinuierlich (Bank/Finanzvertrieb)
- Neuaufbau Unternehmens-IT: 1,5 Jahre, 5 Standorte in NRW, ca. 1500 Mitarbeiter, integrierte HW+SW sämtlicher U-Bereiche, Anbindung Verkauf und Service (Spezialmaschinenbau)
- Systematisch-systemische Analyse der Entwicklungspotentiale im Gesamtunternehmen: 6 Monate, 2 Standorte Österreich, ca. 350 Mitarbeiter, ca. 100 Potentialfelder ermittelt und Lösungsansätze entwickelt (Spezialmaschinenbau, Hidden Champion)

STATIONEN

- ▶ **seit 2007**
GPS – Die Orientierungsberater (Aktiengesellschaft seit 2011)
Gehirnforschung, Coaching
- ▶ **1998 - 2006**
Selbständiger Berater und Trainer in Zusammenarbeit mit Kollegen aus Österreich und Deutschland
Schauspiel, Persönlichkeitsmodelle
- ▶ **1995 - 1998**
Freiberuflicher Berater für Unternehmensberatungen in München, Berlin und Frankfurt
Schwerpunkte: Produktion, Service, Info-Management
Gruppendynamik, Systemik
- ▶ **1994**
Diplom-Wirtschaftsingenieur Fachhochschule München
Schwerpunkte: PM, Marketing
- ▶ **1990 - 1994**
Freiberuflicher Projekt-Ingenieur für Maschinenbau-Unternehmen
Schwerpunkte: Logistik, Orga. & Geschäftsprozessoptimierung
- ▶ **1989**
Abschluss Kolleg Maschinenbau HTBLA Wien I (Berufsbez.: Ingenieur)
Begleitende Weiterbildung in der Daten- & Info-Technik

KOMPETENZEN & STÄRKEN

Dynamisch • Widerstände & Ängste produktivieren • Konstruktiv & Lösungsorientiert • Kommunikativ Wertorientierte Führung & Förderung • Agil • Deutsch/Französisch/Englisch gerne in gemischten Gruppen Interkulturell versiert • Analyse/Struktur/Konzept-Kompetenz • Motivator • Katalysator • Moderator Business-/Projekt-Coach

RAOUL SCHWIMANN

Consultant • Trainer • Coach • since 1994

Transformation • Change • Project • Sales • Service • International

Germany • Switzerland • France
Radolfzell • Kreuzlingen • Nancy

rs@g-p-s-ag.eu • +49-171-611.33.73



GOALS

- Develop, moderate, communicate, guide and lead to success transformation processes as well as change processes.
- Moderate, communicate and sustainably implement solutions in / for organization, products and services.

SKILLS & ABILITIES



WORKING EXAMPLES

- Service as a customer-oriented & profitable business / Service as sales dep.: 10 yrs., 5 cont., 7 countries, 3 languages, >2k employees, >160 workshops (Industry, Building, Healthcare)
- Sales development at the POS: 2 years, Germany (700 POS), >1k employees, >50 workshops, increase in sales 70 – 230 % over 9 months const. (bank/financial sales org.)
- Systematic systemic analysis of development potentials in the entire company: 6 months, 2 locations Austria, ~350 employees, ~100 potential fields determined and specific solution designed (Special Mechanical Engineering Company, Hidden Champion)
- Instructor: Course for service consultant truck/car: Germany, 3 yrs., 6 courses, approx. 100 employees trained, 100% exam success rate (premium manufacturer)
- Reorganization entire comp.-IT: 1.5 yr., 5 loc. in NRW (GER), ~ 1500 employees, overall integrated hard- and software, connecting sales and service (Spec. Mech. Eng. Comp.)

STEPS

- ▶ **since 2007**
GPS – Die Orientierungsberater (Limited Company since 2011)
Brain science, Coaching
- ▶ **1998 - 2006**
Independent as Consultant and Trainer in cooperation with colleagues in Austria and Germany
Acting, Personality models
- ▶ **1995 - 1998**
Freelance Consultant for Management Consultancies in Munich, Berlin and Frankfurt
Main focus: Production, Service, Information management
Group dynamics, Systemics
- ▶ **1994**
Graduate Industrial and Mechanical Engineer - *Fachhochschule* Munich
Main focus: PM, Marketing
- ▶ **1990 - 1994**
Freelance Project Engineer for Mechanical engineering companies
Main focus: Logistics, Organization and Business Process Optimization
- ▶ **1989**
Graduate *Kolleg Maschinenbau* HTBLA Wien I
(Professional designation: Engineer)
Accompanying further education: Data and Information technology

COMPETENCIES & STRENGTHS

Dynamic • Make resistances and fears productive • German/French/English – with pleasure in mixed groups
Value-based leadership and encouragement • Agile • Constructive and solution-oriented • Communicative
Versed in intercultural matters • Specialized in analysis/structure/concept • Motivator • Catalyst • Moderator
Business-/project-coach

RAOUL SCHWIMANN

Consultant • Formateur • Coach • depuis 1994

Transformation • Change • Projet • Vente • Service • International

Allemagne • Suisse • France
Radolfzell • Kreuzlingen • Nancy

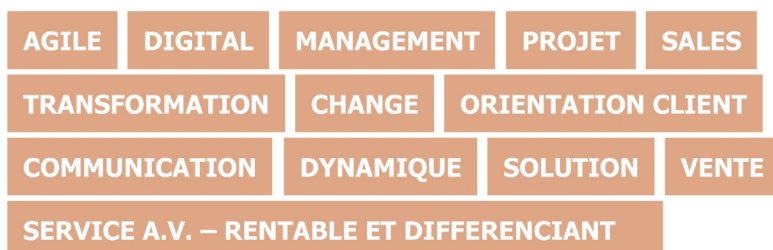
rs@g-p-s-ag.eu • +49-171-611.33.73



MES OBJECTIFS

- Développer, modérer, communiquer, guider et mener au succès le changement / les processus de transformation.
- Inventer / trouver de manière modérée des solutions pour / dans une organisation, des produits et services, puis les communiquer et les mettre en œuvre durablement.

MES EXPERTISES



EXEMPLES PRATIQUES

- Service en tant que business rentable et orienté vers le client / Service en tant que vente: 10 ans, 5 cont., 7 pays, 3 langues, >2000 empl., >160 workshops (Industry, Building, Healthcare)
- Développement des ventes au PDV: 2 ans, Allem. (700 PDV), >1000 empl., >50 workshops, augm. des ventes 70 – 230 % en continue sur 9 mois (banque/org. de ventes fin.)
- Analyse systémique systématique du potentiel de développement dans toute l'entreprise: 6 mois, 2 empl. Autriche, ~350 employées, ~100 potentiels identifiés et solutions spécifiques développées (constructeur de machines spéciales, „Hidden Champion“)
- Instructeur: Cours consultant en service camion/voiture: Allemagne, 3 ans, 6 cours, environ 100 employés formés, 100% taux de réussite aux examens (fabricant premium)
- Reconstr. l'IT de l'entreprise: 1,5 an, 5 empl. en RNW (All.), ~1500 employées, matériel et logiciels intégrés globaux, connecter vente & service mob. (constr. de machines spéciales)

ÉTAPES

- ▶ **depuis 2007**
GPS – Die Orientierungsberater (société anonyme depuis 2011)
Science du cerveau, Coaching
- ▶ **1998 - 2006**
Consultant et formateur indépendant - en collaboration avec des collègues d'Autriche et d'Allemagne
Théâtre, Modèles de personnalité
- ▶ **1995 - 1998**
Consultant en free-lance pour divers conseils aux entreprises à Munich, Berlin et Frankfurt
Focus: Production, Service, Gestion et Techn. d'information
Dynamique de groupe, Systèmes
- ▶ **1994**
Ingénieur industriel et mécanique diplômé – Univ. Sc. Appl. Munich
Focus: PM, Marketing
- ▶ **1990 - 1994**
Ingénieur free-lance de projet pour constructeurs de mécanique
Focus: Logistique, Organisation et Optimisation des processus
- ▶ **1989**
Diplômé *Kolleg Maschinenbau* HTBLA Wien I
(Titre professionnel: Ingénieur)
Formation complémentaire en technologie des données et info.

MES COMPÉTENCES & FORCES

Dynamique • Rendre productif les résistances et peurs • Agile • Constructif & orienté vers les solutions
Motivateur • Versé dans l'interculturalité • Allemand/Français/Anglais – volontiers en groupes mixtes
Communicatif • Leadership & promotion basé sur des valeurs • Modérateur • Coach de business/projet
Compétences en analyse, structure et conception • Catalyseur